

P&L	YEAR 1		YEAR 2		YEAR 3		YEAR 4		YEAR 5	
Turnover	€	258 000 000	€	387 000 000	€	541 800 000	€	677 250 000	€	846 562 500
Payout	€	242 520 000	€	363 780 000	€	509 292 000	€	636 615 000	€	795 768 750
Gross Gaming Revenue	€	15 480 000	€	23 220 000	€	32 508 000	€	40 635 000	€	50 793 750
Bonus Cost	€	5 160 000	€	7 740 000	€	10 836 000	€	13 545 000	€	16 931 250
Net Gaming Revenue	€	10 320 000	€	15 480 000	€	21 672 000	€	27 090 000	€	33 862 500
Gaming Plataform	€	464 400	€	696 600	€	975 240	€	1 219 050	€	1 523 813
Payment Providers	€	774 000	€	1 161 000	€	1 625 400	€	2 031 750	€	2 539 688
Gross Profit	€	9 081 600	€	13 622 400	€	19 071 360	€	23 839 200	€	29 799 000
Marketing	€	2 150 000	€	2 180 000	€	3 000 000	€	3 750 000	€	4 687 500
Company Structure	€	750 000	€	900 000	€	1 100 000	€	1 375 000	€	1 718 750
Human Resource	€	1 550 000	€	1 870 000	€	2 150 000	€	2 687 500	€	3 359 375
Others	€	1 850 000	€	2 150 000	€	2 250 000	€	2 812 500	€	3 515 625
Total Cost	€	6 300 000	€	7 100 000	€	8 500 000	€	10 625 000	€	13 281 250
NET PROFIT	€	2 781 600	€	6 522 400	€	10 571 360	€	13 214 200	€	16 517 750